

地元のお土産品応援企画（概要案）

1 趣旨

新型コロナウイルス感染拡大に伴う観光客の激減により、地域のお土産品が販路を失い、大量の在庫を抱え、製造事業者、卸売事業者の経営を圧迫しています。

については、マックスバリュ東海株式会社（以下マックスバリュ）の県内店舗において、地域の消費者の皆様、「地元のお土産応援企画」としてご購入いただける機会を設けていただき、緊急的な販売と、この機会に県内外の観光客に人気のお土産品を味わっていただき、地元の方にもファンとなっていただくことをめざします。

2 企画内容

（1）実施時期

6月中旬に「地元応援フェア（仮称）」として第1弾を実施予定

（2）販売店舗

販売店舗は、基本地域の基幹店を予定しておりますが、事業者の希望により、販売希望店舗がある場合はマックスバリュと調整します。

（必ずしも希望に添えない場合もあります。）

（3）取り扱い商品

「お菓子類」「つくだ煮類」「飲料等」の常温販売が可能な商品、かつ必要表示(JANコード、内容量、原材料、添加物、アレルギー表示等の法的要件をクリア)がある商品

（3）販売方法

- ① 「地元のお土産応援コーナー（仮称）」などのコーナーを設けていただき販売いただく。商品のポップ等の作成が必要な場合は、経費の一定負担が必要。
- ② 単品での販売の他、各事業者で「詰合せセット」のようなものを用意いただいても可能。
- ③ 販売期間を決めたうえでの委託販売
- ④ 既存取引企業との関係上、委託販売手数料等はマックスバリュとの個別相談となります。
- ⑤ 今回の取り組みは特例であり、通常、事業者がマックスバリュと行う取引条件とは異なります。
- ⑥ 商品等に関する責任については出品事業者の皆様において対応いただきます。
- ⑦ 新型コロナウイルス感染症拡大阻止のため、店頭での呼び込み、試食の実施、新聞へのチラシ広告折込は、出来ない状況です。あくまでマックスバリュ各店に来店される方々への直接的な訴求販売となります。

（3）実施手順

- ① 各商工会議所でお土産品の緊急的な販売にかかるニーズを把握し取りまとめ県連に報告する。（別紙1）
- ② 県連はマックスバリュと調整を行う。必要に応じ各会議所とマックスバリュが直接調整いただきます。
- ③ 各店舗での取扱品目、数量などの調整結果を踏まえ、各商工会議所において、参加希望事業者を募り、とりまとめる。

- （4）その他必要に応じ、随時、マックスバリュと調整して進めます。