

入りたくなる店づくりで売り上げを伸ばせ!

『消費者の購買心理と店舗演出の工夫』

～販売促進“売れる!”ポイント～

消費税増税後、「消費の減退」等により、地方の小売業は大手流通店やネット通販などとの競争を余儀なくされて、生き残りをかけて必死の努力を重ねています。

そのような中、様々な要因による消費者の動向も懸念される所です。本講座では消費税8%→10%も見据えた売れない時代の《効果的な売出し(セール)》の仕方、適法な《表示の方法》など、専門講師により解説頂きます。お客様が集まる店づくり、販売のポイント、店舗演出の工夫を学べる講習会ですのでこの機会に、皆様のご参加をお待ちしております。

講座内容

- 1.お金をかけなくても確実に売上がアップする法則
- 2.お客様に訊いて仕入れると必ず売れる法則
- 3.「～してほしい」という人に見せると売れる法則
- 4.楽しい・面白い・変わったことに集まる法則
- 5.お客様目線でサービスを見直すと売れる法則
- 6.テレビで放映、新聞に掲載されると売れる法則
- 7.お客様に対する覚悟を伝えると売れる法則

【講師ご紹介】

谷田 貝 孝一

有限会社 ジェントオル
代表取締役

1957年生まれ。17歳で自動車钣金塗装業界へ。88年谷田貝自動車钣金塗装業開業。96年、世界初セルフ钣金塗装レンタルガレージを開店し注目される。現在、事業を行なうかたわら「ものづくり工房」代表として地域活性化に貢献するとともに、各地の小規模事業者の集客・販売促進の指導に活躍中。



【日 時】 2015年8月27日(木) 14:00～16:00

【会 場】 津商工会館 5階会議室 (津市丸之内29-14)

【定 員】 30名

【受講料】 無料

【主 催】 津商工会議所 中小企業相談所

担当：藤田・野田

〒514-0033 津市丸之内29-14

TEL059-228-9141

FAX059-228-7317

※下記申込書に必要事項を記入のうえ、8月20日(木)までにFAXにてお申し込みください。

※津商工会議所専用の無料駐車場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、津商工会議所周辺の有料駐車場をご利用ください。今回の参加に際し駐車場代の負担はできませんので念のため申し添えます。

「消費者の購買心理と店舗演出の工夫」参加申込書

返信FAX(059)228-7317

申込日(平成27年 月 日)

事業所名			TEL	
住 所	(〒 -)			
参加者名		参加者名		

※ご記入いただきました個人情報は、当会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。