

凄い

ネットでも!リアル店舗でも使える!お客様が

リピートする 秘訣

~100の事例と9つの「カン」教えちゃいます~

売上げの8割は、2割の常連からのもの!とはよく言ったもので、商売繁盛のためには、いかにしてお客様をリピートさせ、常連にさせるかが肝となります。消費税率8%⇒10%も見据え、ここだけで教える、リピート獲得のヒント満載の講座、是非ご参加を!

よこた しゅうりん
【講師】 **横田 秀珠氏**



- 受講した人は… ●目から何枚かウロコが落ちます
- 新しいアイデアをきっと閃きます
- まだまだ自社は可能性を秘めていると気が付きます

★主な内容★

- 事例連発
商品やサービスの良し悪しに関わらず、ついリピートしてしまう店 9つの【カン】
- 共感型、習慣型、循環型、一貫型、保管型、
交換型、欠陥型、利勘型、時間型 から自社の見直しを!

・イーンスパイア株式会社 代表取締役

1971年広島生まれ。広島大学理学部数学科を卒業後、父親が経営する教育関係の出版社で営業を10年経験。その後、新潟に拠点を移し、全く未経験のWEB制作の会社に就職。情報収集能力と理系の思考力を生かした提案営業やコンサルタントとして実績を積む。2007年独立後は、全国で年間160回の講演も行う。自らも年間約90回のセミナーに出席するなど、圧倒的な量のインプットとアウトプットをしている。講演は、常に前向き、次なる時代へと歩みを進める事の重要性を説くと共感を得ている。

【日時】平成27年7月28日(火) 14:00~16:00

【会場】津商工会館1階丸之内ホール 【定員】30名 【受講料】無料
(津市丸之内29-14 津商工会議所内)

【主催】津商工会議所 中小企業相談所

担当:藤田・野田
〒514-0033 津市丸之内29-14
TEL 059-228-9141 FAX 059-228-7317

※下記申込書に必要な事項を記入のうえ、7月22日(水)までに FAXにてお申し込みください。

※津商工会議所専用の無料駐車場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、津商工会議所周辺の有料駐車場をご利用ください。今回の参加に際し駐車場代の負担はできませんので念のため申し添えます。

ネットでも!リアル店舗でも!お客様がリピートする凄い秘訣 参加申込書

返信 FAX 059-228-7317 まで

申込日(平成27年 月 日)

事業所名			TEL	
住所	(〒 -)			
参加者名		参加者名		

ご記入いただきました個人情報、当会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります