

消費税転嫁のための

単価UP!

品揃え・売り場づくりセミナー

商品が飽和状態にある今日では、ただ商品を並べておくだけでは売れません。これからは、商品の価値（良さや特徴）を明らかにし、消費者にしっかりと伝えることが望まれます。「売れる仕組みづくり」についての方法を分かりやすく解説します。

開催要領

日時 平成25年 **11月13日**(水)
14:00~16:00

会場 津商工会館 5階会議室
(津市丸之内29-14 津商工会議所内)

受講料 無料

定員 **40名**(先着順)

申込方法 下記申込書に必要事項を記入のうえ、
11月6日(水)までに
FAXまたは郵送にてお申し込みください。

※津商工会議所専用の無料駐車場はございません。公共交通機関をご利用いただくか、津商工会議所周辺の有料駐車場をご利用ください。今回の参加に際し駐車場代の負担はできませんので念のため申し添えます。

講師プロフィール

きくち りょうた
菊地 亮太 氏

ジャイロ総合コンサルティング(株)
経営デザイナー・中小企業診断士



【略歴】

「売れる仕組みづくり」のためのコンサルティングを得意としており、三越、成城石井での店舗販売・バイヤーの経験と、中小企業診断士資格の知識やノウハウ、行動分析学や行動経済学を活用して、売れる仕組みを構築するコンサルティングを行っている。

主な講座内容

- ★消費税転嫁のできる売上アップ策
- ★売上づくりを具体化する
- ★有望な販路を見出す
- ★広告宣伝・販促策を考える
- ★販路別売上・原価・利益計画を策定する
・・・等をわかりやすく解説します！

主催

津商工会議所 中小企業相談所 担当：藤田

〒514-0033 津市丸之内29-14 TEL 059-228-9141 FAX 059-228-7317

単価UP! 品揃え・売り場づくりセミナー

返信FAX **059-228-7317**まで

申込日(平成25年 月 日)

事業所名		TEL	
住所	(〒 -)		
参加者名		参加者名	

※ご記入いただきました個人情報は、当会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。